

# ~ブログ起業の気になるQ/A特集~

こんにちは！Kanaoです^^

アンケートにご協力頂き、誠にありがとうございます！

ブログ起業ってなんとなくイメージが湧いたけど、  
いろんな疑問も沢山でてくると思うんですね。

私もそうだったのですが、本当に何のスキルもない初心者でも実際にブログで収入を得られるようになるのか？と考え出すと、たっくさん出てくるはずですよ（笑）

現在毎日のように読者さんやコンサル生ともブログに関する事で連絡を取り合っているのですが、だいたい皆さん聞いてこられることが同じだな~と思ったので、こちらでよく聞かれる質問をまとめることにしました。

ぜひぜひ「ブログ起業の気になるQ/A特集」がお役に立つと嬉しいです。  
それではさっそく始めましょう。





## 目次

- Q. ブログはどうして収入になるの？
- Q. ブログ初心者は何から始めればいいのか？
- Q. ブログ初心者が始めるおすすめのジャンルは？
- Q. トレンドブログはどうやって始めるの？
- Q. 副業で始めるとどのくらいの期間で独立できる
- Q. ブログは最大いくら稼げるの？
- Q. 記事ネタは一体どこから選べばいいのか？
- Q. Googleから評価が高い「イイ記事」の書き方は
- Q. 記事を書く際に注意点はありますか？
- Q. 記事を誰かに書いてもらうことはできる？

### 【番外編】

- Q. Kanakoさんが一番大変だったことは？
- Q. Kanakoさんのこれまでの自己投資金額は？
- Q. 他のネットビジネスに挑戦して失敗したことはある？
- Q. Kanakoさんが成果をだせたのは何故ですか？
- Q. Kanakoさんの今後の夢は？

## Q.ブログはどうして収入につながるの？

とても基本的な考え方で、  
企業は自社の商品を宣伝するためにテレビやCMに億単位のお金を支払いますよね

つまり、企業にとって、  
「多くの人目に触れる場所」というのは  
お金を払ってでも広告（宣伝）にするだけの価値があるからなんです。

ブログも同様に考えて、運営者は「広告」を掲載することによって、  
企業の広告費というのを受け取ることができるのです。

## Q.ブログ初心者は何から始めればいいのか？

メルマガの初回の特典でも解説させていただいていますが、  
初心者がブログ収入に挑戦する場合、

「アドセンス＝クリック課金型広告」から始めることをおすすめしています。

理由は報酬が発生する際のハードルが圧倒的に低いからです。

## Q.ブログ初心者が始めるおすすめのジャンルは？

トレンドブログが一番おすすめです。

「よく好きなことを書いてもいいですか？」という質問もいただきますが、  
まず、あなたの好きなことにどれだけの需要があるのか？というのが大事です。

結局需要が大きいものを記事ネタにしなければアクセスは集まりませんし、  
収益につながらず、つらい思いをしてしまいます。

トレンドブログは常に話題になっているものを取り扱うので年中アクセスの集まる  
記事ネタを投稿し続けられるのがメリットですね。

ブログ初心者はトレンドブログで「集客の基本」を学んでいきましょう。  
基本さえ身につければどんなジャンルでも収益化できるブログのプロになれます。

## Q.トレンドブログはどうやって始めるの？

アドセンスというクリック型広告の収益を得るためには

- ・ **グーグルアカウント**
- ・ **審査用のブログ**

これら2つの準備は必要になります。

メルマガ一通目にお渡ししたマイブログの立ち上げ方をご覧になり、上から順番に準備を始めていきましょう。

もちろん、わからないことがあればお気軽にご連絡くださいね^^



## Q.副業から始めるとどのくらいの期間で独立できる？

これはその人のマインドと行動量次第ではありますが、月40万円の収入を得るようになるのは**半年から一年もあれば十分可能**です。

その後に収入源をさらに複数化することで安定的に利益を上げ続けることができます。

そのために、一番大切なことは、

**正しいノウハウを知っている人の元で「集客力」をしっかりとマスターして正しいステップやマインドの道標を示してもらうことです。**



自分で間違いに気づけば苦勞しませんが、独学の場合は歩いて大阪に行くくらいの時間と労力がかかります。

## Q. ブログは最大いくら稼げるの？

A. ブログには「最大」という上限がありません。

私もこの「稼ぐ金額に限度がない」ということも魅力に感じ、ブログを始めようと思ったんですね。

アドセンスで得られる収入は集客力に比例してくれるので、「いかにたくさんの人をブログ見てもらうのか」ということができれば収益は拡大・金額にも限度はありません。

私もそうですが一つのブログで月収70万円を稼ぐ人もいますし、複数のブログ運営で月収100万円以上稼ぐブログ起業家はたくさんいます。

また、アドセンスとは違いますが自分の学んだスキルを販売する場合は金額も自由に設定ができます。

例えば、

月収500万円稼いだかったら、

- ・ 5万円の商品を100人に売る
- ・ 50万円の商品を作って10人に売る
- ・ 100万円の商品を5人に売る

このようにいくらでも自由にコントロールできるのです。

そのためには、マーケティングやブランディングを徹底的に学んでいく必要はありますがこの販売方法で

一日で1,000万円・一年で1億円の売り上げを出すことができます。Q. 記事ネタは一体どこから選べばいいの？

私が基本的に使っている愛用の記事ネタツールは

- ・ リアルタイム
- ・ ツイッター
- ・ Yahoo!検索エンジン

これら3つをメインに活用して記事ネタを選んでいきます。  
リアルタイムやツイッターはスマホでも見やすいし、  
コツさえ掴めば記事ネタ選びに困りません。



## Q.資産型ブログにするための

### Googleに高い評価を得られる「イイ記事」の書き方は？

トレンドブログといえど、検索者が知りたい内容が書いてあって、  
「イイ記事」でなければ資産型ブログの構築はできません。

「イイ記事」の書き方で一番大事なものは

#### **【検索のユーザーの立場にたった記事の内容であること】**

- ①情報に満足するものであるのか
- ②画像もあり読みやすい記事作りになっているのか
- ③ユーザーが検索したキーワードで知りたい内容が書いてあるのか

このような感じで「イイ記事」を書くことによって、  
Googleからの評価を高く得られて、検索順位を上げることができます。

例えばですが、

検索者が「タイのコムローイ祭りへの参加方法」ということで調べるとすると、検索する人はどんなことを知りたいでしょうか？

おそらく、現地ツアー会社や日本で申し込める場所や参加するためのアクセス方法についても知りたいと思います。

「もし自分だったら？」という立場にたって考えることによって、記事はより書きやすくなりますし、非常に良質なコンテンツが出来上がります。

## Q.記事を書く際に注意点はありますか？

「近年グーグルのアルゴリズムの変化で記事の順位変動がありますが、資産型ブログに影響はないですか？」ともよく聞かれます。

つまり、ブログの検索順位が下がり収益に影響はないのか？急にブログが消えてなくなってしまうのか？という心配もされているんですね。

これは[プログラムポリシー](#)というアドセンス規約を基準にサイト運営をしていかなければなりませんのでご覧になってくださいね。

一つの大きな判断基準としては

「18歳未満の人に見せても法律的に問題ない記事であるのか？」ということなのです。

例えば、

- ・成人向けコンテンツ
- ・お酒やタバコなどのキーワードが入ったコンテンツ
- ・誹謗中傷的な言葉で人を不幸せにする内容

人として当たり前なことなのですが、

誰かを陥れるようなこと（嘘や詐欺まがい）は絶対にしてはいけません。

## Q.1記事あたりの作業時間と文字数は？

1記事あたりの作業時間は私がブログ始めた当初は  
一日1~2記事更新をしていましたが大体2~3時間ほどかかっていますね。

最初は時間がかかりますが、  
半年たった頃には1記事にかかる時間はずいぶん短くなり、  
ライトなものですと30分くらいで書き上げることができるようになりました。

ブログビジネスの業界では1日3記事を目安に約3ヶ月(約300記事)で  
月収10万円いくと言われていますが、  
これらは目安に過ぎませんので記事を闇雲に更新したからといって  
収益につながるわけではないです。

これは、個人差もあると思いますので参考程度にしてくださいね。



また文字数ですが、  
基本的には検索ユーザーの知りたい内容(答え)がきちんと入っていればOKです。

価値のあるコンテンツになればいいので、文字数に規定はないです。  
目安は1,000文字~1,500文字程度でしょうか。

逆に5,000文字~10,000文字ですと、  
文字が多すぎて読む方が疲れるのでバランスは大事にしましょう！

## Q.記事を誰かに書いてもらうことはできる？

もちろんできますよ^^

私は記事の外注化をせずにブログ運営を行っていますが、ある程度記事数を書いて狙ったキーワードでアクセスが集めやすくなってきたと感じてきたらあなたのライフスタイルに合わせて記事作成を外注化することは可能です。

ほとんどのブログ運営者は外注化しちゃって多数のブログ運営をされています。

シュフティやランサーズといったクラウドサービスを通じて、外注のライターさんと雇って書いていただくことができます。

サイト運営をそのままお任せすることも可能ですが、外注化をされる場合はメリットやデメリットもありますのでその辺りは、コンサル生さんに合った外注化方法をアドバイスさせていただいています。



以上が読者さんからよく聞かれる「ブログ起業に関する気になるQ/A特集」です。

また何か読まれてさらなる疑問があれば遠慮なくご連絡くださいね^^

ここからは私Kanakanoに対して読者さんやコンサル生さんからよく聞かれる質問を番外編として5つ答えていきたいと思います。

興味のある方はぜひ読み進めてみてください（笑）



## Q.Kanakoさんが一番大変だったことは？

### ①ブログ初心者の最大の難関「ブログの立ち上げ」

PCスキルもない人がブログを立ち上げるって本当に凄いことだと思います。  
私はサーバーもドメインという名前さえ知らなかった（笑）

でも、正しい方向へ導いてくれるメンターのお陰で  
私はブログサイトを立ち上げて記事を書くという状態までもっていけました。

そのあとは更新するだけだったので、本当にいつも思うけど、  
「ゼロからイチ」への作業が一番大変です^^;  
その後は同じことの繰り返しなので（記事更新）ラクになる一方です。

### ②ブログ運営当初の記事ネタ探し

ブログを始めたばかりのことは、一体みんな何に興味を持っているのか？  
話題になっていることを記事ネタにするのはわかっているけど、  
どの記事ネタにすればいいのか時間がかかって大変でした。

でも、ツイッターやリアルタイムアプリを使いこなせば、  
記事ネタがすんなり決まるようになり、徐々に「根拠のある記事」を書けるよう  
なっていました。皆が最初絶対に通る道だと思います。  
そんなときも正しいやり方を学べる環境はとてありがたかったです。

### ②成果を出すまでの優先順位の付け方「時間の使い方や他者との距離感」

成果を出したいという思いから最初はスキマ時間のとり方が苦手で苦労しました。  
残業も多い職場だったので、少しずつですが昼の休憩時間・出勤前の10分・帰宅  
後の時間を作れるようになり、時間を確保できるようになりました。

職場や友人に飲み誘われるのですが、断るのが苦手…

でも「そんなこと言っていられんわ！」と思ってブログをやっていることを話して  
わざと誘われないように「ブログ時間」を徹底的に取るようにしました。

何事も優先順位は大事なので、ぜひ本気でブログを始められる方は周りとの距離感も取りながらやっていきましょう！

## Q.Kanakoさんのこれまでの自己投資金額は？

ブログにかけてきた**自己投資の金額は合計で70万円くらい**ですね。  
2017年4月にコンサルを申し込み、マンツーマンコンサルを受けました。

実践2ヶ月半(140記事)で月収10万円達成できたのも、  
メンターに徹底的に叩き込んでもらったノウハウが今でも私の中でしっかり活かされ、そのノウハウを全てコンサル生さんに伝授しています。

一つのブログからたった一年で累計200万円にまで稼ぎ出してくれています。

2018年6月からまた起業をしている仲間とビジネスコミュニティに参加して、  
学びを大いに楽しんでいます。2019年以降もずっと♪

最初は自分にビジネスなんて向いていないだろうし、学んで大変そう…と思って  
いましたが続けているうちに「**スキルアップ**」ができるので（しかも稼げる）**学ぶのがどんどん楽しくなり、今まさに大人の青春を満喫しています！**

また、正確には約2年間ほどで合計70万円の自己投資となりますが、今もコミュニティに所属したりセミナーへ参加して読者さんやコンサル生へ価値を還元するために学び続けています。



## Q.他のネットビジネスに挑戦して失敗したことはある？

あります！

「バイナリーオプション」というFXや投資のジャンルになりますがご存知でしょうか？

3分/10分バイナリーといってこの短い期間でハイ（高い）かロー（低い）のどちらかに掛け金を掛けて、狙って当たれば掛け金2倍を得られて、失敗すれば0円という、割とシンプルは手法です。

博打とかギャンブル的な感覚なのですが、  
1,000円かけるより10,000円掛ける方が当たれば金額が大きいんですよね。

私の場合は、お金がなくなるマインドがすごくてかけるのが怖くなって挫折しました。あまりにもリスクが高いですよ。1万かけたはいいけどたった3分でマイナス1万円になるか、倍の2万円になるかなんです。

「簡単に稼げそう～」とまたして甘い自分がいたのが良くなかったですね (><)今となっては反省しかありませんが、失敗したからこそリスクをおうビジネスはもうやめよう、と気づけました。

その点、ブログはリスクなく始められるので安心です。（月々維持費1,000円程度）

ただし、近年はバイナリーの世界にも正しい手法（ノウハウ）もあるようなので、資金に余裕がある方は参入しやすい世界だとは思いますが。（私は無理ですが…）

## Q.Kanakoさんは何故成果を出せたと思いますか？

その道のプロに学びながら、正しい集客方法を学んだからです。

そのノウハウを知っているか知らないだけの差ですし、  
もっと言うとそれを実践しているかしていないか？ということです。

ブログはサイト訪問者が増えないと収入に直結させることができません。

調べると分かりますが無料で得られるノウハウも  
ネット上にたくさん出回っています。

しかし、これらは結局「無料の価値」でしかないんですよね。

なので、本当に成果を出すためには  
実際にブログで稼いでる人に正しい方法を学ぶことで  
最短最速で稼ぐスキルを身につけることができます。

私はそうやって教わるのがてっとり早いと知っていたから  
惜しまず投資をして成果をだすことができたのだと思います。



## Q.Kanakoさんの今後の夢は？

私はなんちゃって世界一周をしましたが、実際訪れた国はまだ30カ国にも至りませんでした。

なので、まずは行きたいと思った国は迷わず直行します!!

またキャンピングカーで日本一周も夢なので  
これは人数が集まり次第実行する予定です!

そのために一人でも多くの自由人を輩出させますよ。

一緒に行きませんか? ♪

では、番外編は以上になります!!

最後までお付き合い頂き、ありがとうございます^^





ブログ起業について気になっていたことは解決されましたか？

この他にもなにか疑問に思うことがあれば、ぜひKanaoまでご連絡ください。今後のQ/A特集に反映させていただきます。

最後まで読んでいただき、ありがとうございました^^  
引き続きメルマガの方も楽しみください。

また現在ブログを本気で始める方への有料級プレゼントも準備中です。

ではでは！

Kanaoより